

Säljavtal App Entré

mellan Denacode AB och sälj företaget

I fortsättningen så kallas Denacode AB för leverantör och sälj företaget är företaget som säljer in leverantörens produkt till slutkunden. De produkter som finns listade på leverantörens hemsida under Återförsäljare kallas i fortsättningen för slutprodukten.

Bakgrund

Denacode AB utvecklar webbtjänster och mobila applikationer. Dessa programvaror säljs direkt på webben av Denacode eller genom andra sälj företag som Denacode tecknat avtal med.

Sälj företaget uppgift är att baka in tjänsten tillsammans med nödvändig hårdvara, montering och utbildning så att slutkunden får allt det han önskar i ett paket. Sådana helhetslösningar efterfrågas av många kunder, speciellt större företag och organisationer.

Produkter som erbjuds

Produkter som erbjuds till försäljning genom sälj företaget finns listade på Denacodes hemsida under rubriken Återförsäljare. Alla som tecknat avtal med Denacode har rätt att sälja alla listade produkter.

Prislista

Prislistan finns på produktens hemsida tillsammans med produktinformation. Priserna på produkterna är ett månadspris för licens och hosting av webbtjänst samt support enligt specifikation. Priserna varierar över tiden så priset till slutkund är alltid enligt aktuell prislista om inte annat överenskommit. För större kunder kan leverantör och sälj företag komma överens om att speciellt offertpris och där kan då gälla andra priser och provisionsprocent än enligt detta avtal.

Prisändringar

Höjs priset så ska redan befintliga kunder meddelas i förväg.

Teckna kunder

Sälj företaget som slutit avtal med leverantören har en egen inloggning som de kan använda för att teckna produkter med.

Urval av sälj företag

Urvalet av sälj företag görs för att få geografisk spridning. Detta medför dock ingen exklusiv ensamrätt för sälj företaget i sitt område. På hemsidan finns alla sälj företag listade och vars dom finns.

Kompetens

Sälj företaget ska ha kompetens att utföra montering hårdvara och utbilda slutkund själva eller med hjälp av samarbetspartner.

Provision till sälj företaget

alternativ 1.

Sälj företaget erhåller provision med 30 % av inbetalt månadsintäkter exkl. moms och exkl. kostnad för SMS från slutkund för produkten som sälj företaget tecknat mot slutkunden. Utbetalning av provision till sälj företaget sker senast 30 dagar efter belopp inkommit till leverantör från slutkund.

alternativ 2.

Sälj företaget fakturerar och paketerar in tjänsten själv. Sälj företaget betalar månadskostnaderna samt sms-pott för sina Entré kunder i förskott till leverantören. Leverantören har rätt att överta kunder utan ersättning till sälj företaget om inte sälj företaget sköter sina förskottbetalningar för sina kunder till leverantören.

Säljkrav

Leverantören kräver av säljaren att sälj företaget säljer minst en produkt per år.

Uppsägning sker per automatik efter att nio månader gått på ett kalenderår utan försäljning av ny produkt skett från sälj företaget. Då har sälj företaget tre månader på sig att skaffa en till ny kund. Ifall

sälj företaget misslyckas med att nå säljmålet att sälja en ny produkt varje år så upphör detta avtal vid årets slut.

Uppsägningstid av sälj avtal

Bägge parter har rätt att säga upp avtalet med 3 månaders uppsägningstid. Se också punkten säljkrav.

Slutersättningslikvid vid ingen försäljning av säljbolaget under 1 år

Som slutersättningslikvid erhåller säljbolaget en extra likvid på 500 kr när avtalet upphör på grund av att sälj företaget ej sålt in någon ny produkt på ett helt år. Ersättning utgår dock endast ifall säljbolaget sålt in någon produkt.

Slutersättningslikvid ifall leverantöreren av någon anledning väljer att säga upp avtalet av annan anledning än punkten ovan (slutersättningslikvid vid ingen försäljning av säljbolaget under ett år). 60 % av föregående års summa exkl. moms som slutkunder betalat in och som säljbolaget tecknat.

Slutersättningslikvid ifall sälj företaget väljer att säga upp avtalet.

Ersättning på 200 kr utgår förutsatt att minst en kund har blivit tecknat.

Moms

Alla priser är exklusive moms.